



Mise en place du Règlement REACH au sein d'une petite PME: NOUVION fabrication de peintures et Vernis Industriels

















Plan de la présentation

- Présentation Nouvion
- Politique NOUVION vis à vis de REACH
- Mise en place concrète sur le terrain
 - A. Inventaires des Matières Premières
 - B. Matières premières et Fournisseurs-Distributeurs
 - C. REACH et Fiches données de Sécurité
 - D. Plan de travail futur
- Conclusions











Nouvion en quelques mots...

- ☐ PME de 24 personnes
- Société Familiale , indépendante au Capital de 384 000 €
- ☐ Existe depuis 1936



Activité: Fabrication de Peintures et Vernis Industriels

Entreprise soumise à autorisation dans la législation ICPE

800 Tonnes de Produits finis / an

De la matière grise dans la coulet







Produits Fabriqués



Peintures, vernis glycéro, polyuréthanne, époxy... déclinés en phase solvant et en phase aqueuse

Au total, environ 4000 formules différentes...



Nos clients



Fabricants de Bennes, Fabricants de charpentes métalliques



Fabricants de machines outils, d'outillage de jardin, de manches





Fabricants de flaconnages en verre pour la cosmétique, les spiritueux

La politique de NOUVION vis à vis de REACH

De la matière grise dans la couleu









Au départ, Désignation d'un responsable REACH: Le responsable du Laboratoire

Formation depuis 2004 à REACH avec l'UIC, la FIPEC Dernièrement formation aussi au SGH

Des comptes rendus sont faits et distribués en interne pour sensibiliser l'ensemble du personnel









Formations

- le PDG
- · les techniciens du laboratoire
- · les commerciaux
- · le responsable de production
- · la responsable des achats

Pour les clients:



- Sensibilisation via les commerciaux, les comptes rendus internes adapté
- Invitation aux journées de formation

Mise en place d'un groupe de travail interne sur REACH









Mise en place Concrète sur le terrain depuis Juin 2007

Situation de NOUVION dans REACH : utilisateur en Aval

A. Inventaire des Matières Premières :

Actuellement 200 matières recensées

Mise à jour des FDS

Liste Fournisseurs

Liste Substances connues











B. Matières premières et Fournisseurs - Distributeurs

- Point sur les matières premières préenregistrées
- Point sur les matières premières supprimées
- Pour les résines, quelles informations sur les substances?
- Pour les Distributeurs, quelles sont les matières importées?
- > Quelle est la politique du Fabricant au sujet de ces matières
- Vérifier l'adéquation entre les usages identifiés des fournisseurs et nos usages propres (problème éventuel de confidentialité)

Pour les nouveaux fournisseurs: Ne travailler qu'avec ceux qui prennent REACH en compte de façon claire

e la matière urise dans la coule







C.REACH et Fiches Données de Sécurité

Actuellement, une étiquette et une fiche données de Sécurité par type de produit

et une étiquette et une fiche Données de Sécurité par teinte:



Environ 4000 Etiquettes et Fiches Données de Sécurité à refaire



Problématiques du paragraphe 16

- Comment lister tous les usages identifiés de nos clients
 - Comment déterminer les scenarii d'exposition



- ✓ Que prend t'on en compte dans les applications ?
- ✓ Travail en solo ou rédaction commune à toute la profession?

 (Mise en place groupe de Travail FIPEC)









D. Plan de travail à prévoir dans les mois à venir

 Quantifier les produits à reformuler en fonction des données obtenues par les fournisseurs :



- Temps consacré
 à la reformulation
 au détriment des nouveaux produits
- Solutions de remplacement pas toujours évidentes et si pas de solution, comment Se positionner par rapport à la concurrence?

Recenser les usages identifiés de nos clients :



Étude réalisée principalement par les commerciaux









En Conclusion...

Les Inconvénients de REACH

- * Fournisseurs qui n'ont pas encore de Données précises
- Mise à jour longue des Matières Premières : 5-10-15 ans?



- * Manque de temps et de personnes pour la mise en place
- Ralentissement de l'Innovation











En Conclusion...

Les Avantages de REACH

Produits formulés avec des Matières « propres » : argument de vente



Liste des Matières Premières complètement identifiées et Mise à jour « vivante »

Liste des Fournisseurs bien identifiée et fiabilité des fournisseurs

Création(s) d'emploi si l'activité de la société va bien





De la matière grise dans la couleu









Merci de votre attention

